

中小企業が効率的に売上を確実に上げるためのスキルアップセミナー

新規顧客獲得

エンゲージメント強化

費用対効果大幅増大

展示会出展により出展費用の 3,300%の販売を 実現するセミナー

日時 2020年2月20日(木)

10:30~12:00

会場 大阪淀屋橋サンスカイルーム

定員

50名

展示会営業
5つの鉄則を
90分で学ぶ



大阪市中央区高麗橋4丁目2番16号 大阪朝日生命館8階
淀屋橋駅 南改札を出て
「12番出口 朝日生命館(朝日生命ホール) 連絡口」から直結

講師

展示会営業コンサルタント
株式会社展示会営業
マーケティング
代表取締役社長

きよなが

清永 健一 氏



講師プロフィール

株式会社展示会営業マーケティング 代表取締役。中小企業診断士。展示会営業®コンサルタント。

奈良生まれ、東京在住。神戸大学経営学部卒業後、メガバンク系コンサルティング会社など複数の企業で手腕を発揮し、2015年に独立、株式会社展示会営業マーケティングを創業する。展示会のプロフェッショナルとして、展示会主催者や出展企業などにそのノウハウを伝えている。著書の「飛び込みなしで新規顧客がドンドン押し寄せる展示会営業術」「3秒で顧客をつかむ! コスト効果3300%の展示会営業術」(ともにごま書房新社)はいずれもamazon部門1位を獲得。東京都中小企業振興公社、川崎市、愛知県、埼玉県、名古屋市、名古屋銀行、大阪商工会議所など講演実績多数。

講演内容

実は展示会に出展している企業のうち、なんと90%以上が、「展示会で名刺は集まる。だが、売上にはまったくつながらない」「正直言うと出展費用がムダになっている気がする」「毎年情性で出展しているが、今さら出ないわけにもいかない」「盛り上がっているのはマーケティング部門だけだ」「ここだけの話、セールス部門はシラケている」「そもそも展示会で売上が上がるイメージがない」というような悩みを抱えています。

これらの悩みを解決し、展示会出展により、確実に売上を上げて新規顧客を獲得するノウハウをたった90分で伝授します。

出展コストの33倍の売り上げを達成、1200社近い企業のコンサルティングにより展示会出展による大幅な売り上げアップを実現させた、日本唯一の展示会営業コンサルタント清永氏による特別セミナーにご案内いたします。

参加特典
清永 健一 氏
最新書籍進呈!

amazon部門で常に1位を獲得する最新書籍を参加者に無料進呈します。マーケティングノウハウ、出展方法、ブランディングなど明日から使えるノウハウ集となっています。



イメージ写真

参加料金 1万円(税込)

今なら
2月10日(月)までに申し込みれば無料

※ただし、TSO International株式会社の主催する展示会に過去出展をした企業ならびに、2020年の展示会に出展を検討している企業は無料

お申し込みはこちら